

KERATAN AKHBAR-AKHBAR TEMPATAN
TARIKH: 13 APRIL 2017 (KHAMIS)

Bil	Tajuk	Akhbar
1.	Cambridge Biotek eyes RM200m to fund capex	New Straits Times
2.	Lokasi Pusat Reka Bentuk Komuniti sedang dikenal pasti	Sinar Harian
3.	Anugerah Inovasi Negara (AIN) 2017	Harian Metro
4.	Transformasi usahawan ECER	Sinar Harian

Cambridge Biotek eyes RM200m to fund capex

SUNGAI BULOH: Home-grown biopharma company, Cambridge Biotek Sdn Bhd, en route for listing on the Bursa Malaysia ACE Market by 2020, will raise about RM200 million for capital expenditure to grow its business.

Founder Dr Nabisar Mustan said the company had been strategising its route to listing over the past three years.

"We have done a lot of ground work, including product validation," she said on a media familiarisation tour organised by Bioeconomy Corp, here, yesterday.

The tour aimed to create awareness and understanding among the members of the media on the importance of BioNexus

status companies to the country's national economy.

The visit included a tour of Cambridge Biotek's facility and the official handover of the BioNext report to the company.

Cambridge Biotek has also completed the BioNext Programme, a joint initiative by Bioeconomy Corp and SME Corp Malaysia to accelerate the development of 20 home-grown champions in the bio-based sector.

Nabisar said the programme would place the company in a strong position and allowed them to utilise proceeds from the listing for pre-clinical product specificity study, staff recruitment and to establish a strong mar-

keting team.

The company has 47 products in 15 categories and Nabisar was confident it could earn a revenue of RM5 million in the 2017 financial year.

Cambridge Biotek recorded a revenue of RM3 million in financial year 2015 and only RM1 million in the last financial year, amid the challenging economic backdrop, she said.

"Segmentation wise, 95 per cent of the revenue was derived from original equipment manufacturers, while the remaining five per cent was from the retail sector," Nabisar said.

Cambridge Biotek's best selling products included Phytoheat,

an anti-inflammatory agent; Phytocool, a non-steroidal product that relieves sinusitis; as well as Denpro, which fights dengue.

Earlier, Bioeconomy Corporation BioNexus Development Division senior vice-president Nora Mohamed said the establishment had nurtured 280 BioNexus status companies, out of which 53 were involved in natural products discovery and commercialisation, as at February this year.

"Twenty high-potential BioNexus status companies, particularly small and medium enterprises involved in the natural products sector, were chosen for the BioNext programme," she added. **Bernama**

Lokasi Pusat Reka Bentuk Komuniti sedang dikenal pasti

SABAK BERNAM - Yayasan Inovasi Malaysia (YIM) merancang untuk membina Pusat Reka Bentuk Komuniti di Parlimen Sungai Besar yang dijangka beroperasi Julai depan.

Pengarah Program Berimpak Tinggi 6 (HIP6), Abdul Razak Ahmad berkata, pihaknya dengan kerjasama Yayasan Harapan Budi (YHB) sedang mengenal pasti lokasi sesuai untuk pusat tersebut.

"Kita akan melihat kesesuaian tapak untuk pusat tersebut. Kita jangka operasi boleh dijalankan dalam masa tiga bulan lagi," katanya pada Program Inovasi bersama YIM di Nisah Agrofarm, Peket 60, di sini.

Seramai 40 penduduk kampung dari kawasan parlimen itu hadir bagi sesi pengenalan produk inovasi masing-masing untuk diketengahkan ke peringkat lebih tinggi.

Abdul Razak berkata, pusat itu bertujuan memupuk budaya inovasi dalam kalangan masyarakat di luar bandar dan bakal dilengkapi pelbagai kemudahan seperti mesin seperti pencetak tiga dimensi



Budiman (empat, kanan) dan Abdul Razak (lima, kanan) bersama peserta Program Inovasi bersama YIM di Nisah Agrofarm, Peket 60.

(3D) dan mesin *Computer Numerical Control (CNC)*.

"Selain itu, pusat itu juga akan mengadakan kelas-kelas kepada generasi muda supaya mereka boleh berfikir kreatif dan inovatif untuk menghasilkan inovasi sekali gus meningkatkan produktiviti sesuatu produk," katanya.

Sementara itu, Ahli Parlimen Sungai Besar, Budiman Mohd Zohdi berkata,

YHB dengan kerjasama YIM sedang mengenal pasti produk-produk tempatan yang boleh diperkenalkan pada peringkat kebangsaan dan antarabangsa.

Beliau berkata, pada peringkat permulaan, peserta diperkenalkan inovasi jerami sebagai medium tanaman cendawan dan mesin bertih jagung bergerak yang boleh menjana pendapatan pengusahanya.

KERATAN AKHBAR
HARIAN METRO (TENGAH) : MUKA SURAT 28
TARIKH : 13 APRIL 2017 (KHAMIS)

ANUGERAH INOVASI NEGARA (AIN) 2017



Hadiah
Wang Tunai
Menanti
Anda!

Penyertaan
SEGERA

Cara
Memohon

KATEGORI	HADIAH	TARIKH TUTUP
Produk	RM 50,000.00	31 Julai 2017 (Isnin)
Perkhidmatan	RM 50,000.00	31 Julai 2017 (Isnin)
Akar Umbi	RM 20,000.00	31 Julai 2017 (Isnin)
Sekolah	RM 10,000.00	31 Julai 2017 (Isnin)
Media Cetak	RM 10,000.00	31 Julai 2017 (Isnin)
Media Elektronik	RM 10,000.00	31 Julai 2017 (Isnin)
Anugerah Saintis Muda	RM 20,000.00	15 Jun 2017 (Khamis)
Anugerah Juruteknologi Negara	RM 10,000.00	15 Jun 2017 (Khamis)

Borang permohonan boleh dimuat turun
di laman portal AIN <http://ain.mosti.gov.my>

Maklumat permohonan boleh diperolehi
di laman web <http://ain.mosti.gov.my>



<http://ain.mosti.gov.my>

1MOSTI

myMOSTI

myMOSTI

oneMOSTI

NEGARAKU

KERATAN AKHBAR
SINAR HARIAN (NASIONAL) : MUKA SURAT 12
TARIKH : 13 APRIL 2017 (KHAMIS)

Transformasi usahawan ECER



19 usahawan cemerlang diiktiraf atas impak positif terhadap masyarakat setempat dan pembangunan luar bandar melalui pewujudan pekerjaan dan peningkatan sosio-ekonomi

NINA FARZWIN MD SHARON, SITI ZUBAIDAH MAT ISA & MOHAMAD RAUFAL MOHAMAD IDRIS

AGENDA pemerkasaan rakyat oleh Majlis Pembangunan Wilayah Ekonomi Pantai Timur (ECPAT) menerusi program entrepreneur ECER telah membuahkan hasil dengan kejayaan mereka mengembangkan perniagaan dan menaiki pasaran global serta mewujudkan lebih banyak peluang pekerjaan untuk rakyat setempat.

Melalui program entrepreneur ECER, seramai 6,094 usahawan di ECER berjaya memajukan perniagaan dan meningkatkan pendapatan. Mereka juga telah mewujudkan hampir 20,000 peluang pekerjaan kepada rakyat setempat melalui aktiviti perniagaan mereka.

Sebagai pengiktirafan kejayaan usahawan mentransformasi kehidupan mereka menerusi bidang keusahawanan serta impak positif kepada komuniti, seramai 19 orang usahawan dari pelbagai kaum dan latar belakang di Wilayah ECER telah diraikan oleh Perdana Menteri Malaysia sebagai pemenang Anugerah Usahawan Gemilang Entrepreneur ECER.

Beri saingan kepada jenama terkenal

Setelah beberapa lama bertapak di pasaran tempatan, MH Mohd Industries yang mengeluarkan pelbagai produk sos kini berjaya memberi saingan hebat kepada jenama-jenama terkenal. Malah, jenama sos MH Mohd ini juga telah berjaya menembusi pasaran China semenjak tahun 2015.

"Peluang menyertai program ini kami gunakan sepenuhnya untuk menambah baik pembungkusan dan langkah ini telah membolehkan produk MH Mohd menembusi pasaran pasar raya besar seperti Giant, Mydin, Ecomjaya, dan Billion," katanya.

Pasaran produk luas

Bimbingan dan panduan program entrepreneur ECER - SIRIM dalam pen-



ingkatan produk, reka bentuk pembungkusan dan promosi berjaya memberi kesan positif terhadap Adeqsue Resources Sdn. Bhd.

Pengusahanya, Shukuriah Abdul Gahaffar berkata, daripada bermula secara kecil-kecilan, kini pasaran produk keluaran syarikat miliknya itu lebih meluas.

"Kami bermula dengan mengeluarkan pesikan bakar hasil daripada resipi sendiri sewaktu mengusahakan restoran ikan bakar di Taman Permint, Seberang Takir. Kini produk saya berjaya dipasarkan di Agrobazaar Singapura dan China," katanya.

Tawarkan lebih peluang pekerjaan

Selain mampu memperluaskan pasaran produk, program entrepreneur ECER - Sirim turut membantu sebuah syarikat menyediakan peluang pekerjaan kepada penduduk setempat.

"Langkah untuk sertai program ini adalah tepat dan sekarang Aroma Enterprise mampu memberi peluang pekerjaan kepada 10 pekerja. Sup. bunjut jenama Mak Andam sebelum ini hanya dipasarkan di kedai-kedai runcit di sekitar Felda Jenaka, tapi kini telah berjaya menembusi pasar raya terkemuka tempatan di seluruh Malaysia dan Brunei," kata Siti Rohana yang merancang untuk menembusi pasaran Asia bermula dengan Singapura.

Sijil halal pelaris produk

Sijil halal adalah pelaris utama bagi produk minyak Kelapa Dara jenama Mumtaz untuk membuka pasaran di seluruh Malaysia. Pengusaha An An Najah

Enterprise, Akwanizam Azmi berkata, tanpa panduan daripada program entrepreneur ECER - SIRIM mungkin pencapaian itu sukar untuk dicapai.

"Program ini memberi bimbingan dalam pengurusan premis, aturan pengeluaran, kebersihan, dan keperluan berkaitan untuk melayakkan produk minyak kami memperoleh pensijilan halal pada tahun 2014. Kami akan pembungkusan yang tidak menarik dan produk tanpa pengiktirafan sijil halal menyukarkan syarikat untuk meyakinkan pelanggan akan kualiti produk yang kami usahakan," katanya.

Capai sasaran kerajaan

Visi GT Highland Trading Sdn. Bhd untuk membekalkan sayuran berkualiti sejajar dengan matlamat kerajaan dalam mengurangkan kebengtungan kepada produk luar akhinya tercapai menerusi program entrepreneur ECER - Maybank.

Pengusahanya, Goh Hock Soon berkata "Pembinaan yang diperoleh sepenuhnya berjaya meningkatkan kapasiti pengeluaran daripada 35 ekar kepada 45 ekar sekaligus menguasai 20 peratus hasil jualan di Cameron Highland".

Berkongsi kejayaan resipi kejayaan

Keterbukaan Industri Keropok Warisan (Trg) Sdn. Bhd untuk berkongsi rezeki dengan usahawan lain telah menjadikan syarikat itu sebagai agen perubahan yang membawa peningkatan kualiti hidup penduduk di Chendering. Syarikat ini juga telah memberi peluang pekerjaan kepada 30 penduduk sekitar yang kebanyakannya

terdiri daripada suri rumah dan ibu tunggal.

Pemilik syarikat, Mohd Zaman Muda berkata, hasil pembiayaan yang diperoleh daripada program entrepreneur ECER - Maybank, syarikat hari ini telah berjaya membina sebuah pusat integrasi pemprosesan keropok.

Hasil jualan berlipat ganda

Bermula dengan mendapat kontrak menyediakan makanan di sekolah-sekolah dan penjara di seluruh negara, kini Saf Enterprise berjaya menghasilkan jualan tahunan mencecah RM4.28 juta.

Pengusahanya, Safali Ghazali berkata, hasil daripada pembiayaan yang diperoleh di bawah program entrepreneur ECER - Maybank, syarikat itu membuka dua buah kafe iaitu di Pejabat Tanah dan Pejabat Pendidikan di Kuantan. Safali berkata syarikatnya kini mampu mengaji seramai 70 pekerja yang terdiri daripada penduduk setempat.

"Syarikat ini telah menjalankan perniagaan katering semenjak 12 tahun yang lalu. Perniagaan yang semakin berkembang telah membolehkan syarikat membeli sebuah kilang dua tingkat bagi menyimpan stok bahan mentah dan kering untuk kegunaan bisnes katering," katanya.

Pembinaan bantu tambah baik perniagaan chalet

Eranggan mensia-siakan peluang perniagaan yang dimiliki, pengusaha Teluk Gorek Chalet & Campsite, Norhana Abdul Rahman mengambil pendekatan untuk menyertai program entrepreneur ECER - Agrobank bagi menambah baik perusahaannya.



HAFIZA MUHAMMAD



SAFALI GHAZALI



SHUKURIAH ABD GAHAFFAR



NORHANA ABDUL RAHMAN



SITI ROHANA RAMLI



MOHD ASHRI ABD RAHIM



GOH HOCK SOON



ROFIE ALI



MOHD ZAMAN MUDA



AKWANIZAM AZMI

Katanya, setelah menerima bantuan pembiayaan, beliau telah membina bangunan chalet tambahan yang

mempunyai 24 bilik untuk kegunaan pelancong selain beberapa pembaharuan lain. "Saya amat bersyukur ker-

KERATAN AKHBAR SINAR HARIAN (NASIONAL) : MUKA SURAT 13 TARIKH : 13 APRIL 2017 (KHAMIS)

ana dapat mengembangkan perniagaan chalet ini yang secara tidak langsung telah mempromosikan Mesir sebagai salah satu destinasi pelancongan pilihan yang setanding dengan kawasan perantingan terkemuka lain," katanya.

Isteri mengidam pencetus perniagaan kacang sira

Sapa sangka keinginan isteri yang mengidam untuk makan kacang sira ketika hamil menjadi pencetus perniagaan Mohd Ashri Abd Rahim menerusi Ayusi Enterprise.

Ketika awal menjalankan perniagaan, Ashri akui tidak menyangka kacang sira resipi isterinya mendapat sambutan yang menggalakkan daripada penduduk setempat.

"Pada mulanya, kami hanya berniaga secara suka-suka dan merumpung tapak kedai untuk memproses kacang sira. Tetapi setelah mendapat pembiayaan daripada entrepreneur ECER - Agrobank, kami mampu membina kilang sendiri di Kampung Kubang Siput Limbat, Kota Bharu. Syarikat ini juga semakin berkembang apabila mendapat bantuan perundingan dan pembungkusan daripada SIRIM," katanya.

Perluas perniagaan dalam bidang pertanian

Berbekalkan semangat yang tinggi anak jati Kuala Terengganu ini akhirnya mampu melahirkan perniagaan tapak semai yang berjaya.

Pengusahanya, Rofie Ali berkata pembiayaan yang diperoleh daripada entrepreneur ECER - Agrobank digunakan dengan sebaik mungkin untuk memajukan perniagaannya.

"Saya telah membuka tapak semai khusus, membeli stok perniagaan seperti pasu, tanah semai dan biji benih dengan pembiayaan yang diberikan. Bantuan itu juga telah meningkatkan produktiviti tapak semai dengan pertambahan pelbagai jenis induk pokok hiasan dan pembelian pengangkutan yang lebih sesuai dalam menyediakan pusingan modal yang lebih baik," katanya.

Demi Masa Hadapan Anak

Bekerja makan gaji untuk

tempoh 8 tahun mungkin satu tempoh yang panjang bagi ibu tunggal, Zalina A Ghani untuk mendapatkan kehidupan yang senang.

Ibu kepada tiga orang anak yang masih bersekolah ketika itu, Zalina melakukan satu anjakan paradigma dalam hidupnya apabila membuat keputusan untuk menjadi usahawan cendawan pada tahun 2008.

"Saya ambil perniagaan cendawan daripada adik setelah dia sambung belajar ke universiti. Pada mulanya, saya buat perniagaan secara kecil-kecilan. Namun, setelah membuat pinjaman daripada Maybank serta menyertai program entrepreneur ECER - Maybank, Alhamdulillah perniagaan saya bertambah baik," katanya.

Mahu Berbudhi Kepada Tanah Untuk Masyarakat

Tanah kosong amat rugi sekiranya ia tidak dilakukan sesuatu untuk memberi jasa kepada masyarakat. Melihat kepada peluang yang ada, Mohd Adam Ahmad mengambil keputusan untuk menanam cendawan di sebidang tanah dalam Felda Tenggara 6, Johor dan terhasillya syarikat Adam Biotech Mushroom Enterprise.

"Saya tidak menduga keputusan untuk mengusahakan tanah terbiar di kawasan Felda telah menjadi sumber rezeki utama. Saya berhasrat untuk meluaskan pasaran cendawan ke luar negara pada masa yang akan datang," katanya.

Choo Lock Bangkit Dari Banjir

Banjir besar yang melanda Kelantan pada tahun 2014 semestinya tidak dapat dilupakan oleh seluruh rakyat Malaysia. Insiden tersebut memang menjadi memori pahit bagi Teh Choo Lock apabila perniagaannya hampir lumpuh setelah hampir kesemua stok barangnya rosak.

Namun, beliau disuntik semangat baru apabila syarikatnya, Puspa Industrial Agency menerima pembiayaan daripada entrepreneur ECER - Maybank untuk memulakan perniagaannya dengan membeli alat ganti jentera berat dan perkakasan berkualiti untuk dijual semula kepada pelanggan dengan harga yang berpatutan.

"Atas dorongan dan sokongan pelanggan, perniagaan Puspa berjaya dikembangkan ke Kuala Krai, Gua Musang dan Lojing. Saya berharap anak saya akan dapat mengambil alih perniagaannya apabila beliau bersara, untuk terus memberi sumbangan kepada komuniti setempat," katanya.

Dari Berniaga Belakang Rumah Sehingga Ada Kedai

Bermula daripada berniaga secara kecil-kecilan dari belakang rumah, K. Arumugam berjaya mentransformasikan perniagaannya kepada sebuah kedai menjual barang perkakas "hardware" yang diberi nama Sha Jaya Trading. Beliau berkata, anaknya merupakan sumber kekuatan untuknya supaya terus bekerja keras memandangkan kesemua masih belajar pada ketika itu.

"Saya mahu anak saya untuk mendapat pembelajaran yang terbaik demi masa hadapan mereka. Kini, saya bersyukur kerana mereka masing-masing berjaya dalam bidang yang dicubai," katanya yang telah menyertai program entrepreneur ECER - Agrobank untuk mengembangkan perniagaan sehingga ke saat ini.

Program inklusif tingkatan taraf hidup Orang Asli

Pendapatan rendah sebagai seorang kerani swasta merupakan titik tolak perubahan hidup Zul Talib apabila beliau mengambil keputusan berhenti kerja dan menjadi seorang pengusaha kebun kelapa sawit.

Di Tanah Rezab Orang Asli seluas 10 ekar, Zul memulakan usahanya dengan mengikuti program entrepreneur ECER - Agrobank. Kini beliau mampu membeli baji dan racun yang berkualiti untuk menyelenggarakan ladangnya dengan lebih baik.

"Saya akan buat sebaik mungkin untuk meningkatkan taraf hidup keluarga agar anak-anak mempunyai peluang yang cerah untuk berjaya di masa hadapan," katanya.

Usia bukan penghalang jadi usahawan

USIA 65 tahun, bukan penghalang buat Pengusaha RMK Timur Quseh Rokiah M. Koyakuty memulakan perniagaan biskut.

Bermula dari bengkel kecil di rumahnya, Rokiah mengorak langkah lebih jauh dan memindahkan operasinya ke kilang yang lebih besar hasil penyertaan dalam program entrepreneur ECER - Sirim.

Hasil bimbingan dari program yang sama, syarikat juga berjaya memperoleh pensijilan Makanan Selamat Tanggungjawab Industri (Mesti) dan siji halal.

Selain mendapat permintaan yang tinggi dari seluruh negara, penghasilan pelbagai jenis biskut yang berkualiti membolehkan produknya menembusi pasaran Singapura melalui Big Box dan Agrobazaar.

Keropok lekor pelbagai perasa bakal ke China, Singapura

Kepelbagaian perasa keropok lekor menjadikan syarikat Softa Marketing Sdn Bhd unik dan memenuhi cita rasa pengemarnya. Selain keropok lekor berperasa lada hitam, barbeku, kari dan tom yam, Softa Marketing kini mengeluarkan keropok lekor bebas kolesterol dengan aditif "Tocotrienol" yang mempunyai khasiat vitamin E dan anti oksidan.

Pengurus syarikat Wan Muhammad Fadhi Wan Mohd Yusof, 24, membuktikan bahawa usia bukanlah penghalang untuk menjadi peneraju utama syarikat.

Hasil daripada penyertaan dalam aktiviti promosi, pemasaran dan pembungkusan bersama program entrepreneur ECER - Sirim, syarikatnya telah menembusi pasaran Mydin, Giant, Cold Storage dan Az-Zain dan seterusnya bakal menjengah pasaran China dan Singapura.

Usahawan OKU berdikari menjana pendapatan

Tragedi kemalangan pada tahun 2000 menyebabkan pengusaha bahu, Latif Sohor bukan sahaja kehilangan sebelah kaki tetapi mata pencarian.

Namun, sebagai ketua keluarga, kejadian itu tidak mematahkan semangatnya. Keenakan kuli bahunya telah mencetuskan idea untuk mengusahakan perniagaan bahu di bawah syarikat Latif & Noraini Shop.

"Menerusi program entrepreneur ECER - Sirim inilah saya besarkan bengkel perushaan bahu yang dijalankan



ZALINA A GHANI



ROKIAH M. KOYAKUTY



MOHD ADAM AHMAD



WAN MUHAMMAD FADHI



TEH CHOO LOCK



LATIF SOHOR



K. ARUMUGAM



ROSLAIMI ARIFIN



ZUL TALIB

Usaha tempatan menempa nama di persada antarabangsa

Bermula sebagai syarikat mikro pada tahun 2009, pengeluar kopi Mitra Food Industries Sdn Bhd (Mitra) dengan bimbingan entrepreneur ECER - Sirim kini berjaya menembusi pasaran antarabangsa.

Pemilik syarikat Roslaimi Arifin berkata, Kopi Musang King, menjadi produk paling laris di pasaran China.

"Menerusi perjanjian

dengan syarikat pengedar di Nanjing, Mitra sekali lagi memeterai perjanjian untuk meneruskan kerjasama dengan jumlah eksport bernilai RM3 juta bagi tempoh dua tahun. Tahun ini kami menyasarkan jualan tahunan melebihi RM5 juta. Kita juga dalam proses membina kilang baru berstatus Amalan Pengilangan Baik (GMP) dan Hazard Analysis Critical Control Point (HACCP)," katanya.